

NA SKRÓTY

[Aktualności](#)[Temat tygodnia](#)[Archiwum](#)

PREZENTACJE SYSTEMÓW

[Strona główna](#) [Aktualności](#) [Temat tygodnia](#) Multifood STP kontra Restauracja

Familijna 1:0

Multifood STP kontra Restauracja Familijna 1:0

[Następny »](#)

Multifood STP pozwał swojego byłego franczyzobiorcę, który postanowił uruchomić własny koncept i rozwijać go poprzez franczyzę. Właśnie zapadł pierwszy prawomocny wyrok w tej sprawie.

Franczyzobiorcą, o którym mowa, jest Jacek Jaremko. Zawarł on umowę franczyzową z Multifood STP, na mocy której miał we Wrocławiu prowadzić restaurację tej sieci. Jednak po jej podpisaniu i otrzymaniu materiałów operacyjnych zdecydował się zrezygnować ze współpracy, a w lokalu, w którym miał działać Multifood, otworzył restaurację pod szyldem Familijna, serwującą m.in. jedzenie na wagę. Co więcej, niedawno ogłosił, iż zamierza koncept rozwijać poprzez franczyzę (na razie nie pozyskał żadnych franczyzobiorców). To właśnie ten ostatni fakt przeważał czarę goryczy i sprawił, iż Multifood postanowił podjąć kroki prawne przeciwko byłemu franczyzobiorcy.

Multifood STP chce w sumie wytoczyć przeciwko Jackowi Jaremce i jego spółce Familijna trzy

wszystkich kar umownych przewidzianych w umowie franczyzowej zawartej między spółką a Jackiem Jaremką.

- Nasz proces przeciwko Jackowi Jaremce to również ostrzeżenie dla wszystkich zainteresowanych konceptami franczyzowymi i poszukującymi pomysłu na własny biznes przed nieuczciwymi franczyzodawcami. Familijna Sp. z o.o. rozpoczęła jakiś czas temu sprzedaż franczyzy poprzez ogłoszenia na swojej stronie oraz innych portalach internetowych. Nie miała do tego prawa, ponieważ naruszała prawa autorskie Multifoodu STP SA. Przestrzegamy raz jeszcze franczyzobiorców, aby dokonując wyboru, dokładnie przeanalizowali dany koncept pod kątem biznesowym, prawnym, a także własności intelektualnej – mówi Marzena Krupińska, rzeczniczka Multifood STP.

[Druga strona medalu](#)

ZAREJESTRUJ SIĘ!

Nazwa użytkownika

Hasło

Zapamiętaj

ZALOGUJ

REJESTRACJA

[Nie pamiętasz hasła?](#)[Nie pamiętasz nazwy?](#)

SONDA

Czy odczuł Pan/Pani skutki obecnego kryzysu finansowo-gospodarczego?

- wyniki mojej firmy są takie same bądź lepsze niż rok temu
- wyniki mojej firmy są trochę gorsze niż rok temu
- wyniki mojej firmy są zdecydowanie gorsze niż rok temu
- dopiero planuję uruchomić działalność,

JAK KUPIĆ LICENCJĘ

- Co to jest franczyza i systemy sieciowe?
- Cechy jakie powinien posiadać franczyzobiorca
- Zalety i wady franczyzy
- Pytania jakie należy zadać franczyzodawcy
- Jak zweryfikować pakiet

Jacek Jarekko nie chce komentować wyroku, gdyż nie zna jego treści. Przyznaje, że nie pojawił się na żadnej rozprawie w procesie wytoczonym mu przez Multifood, a o jego zakończeniu dowiedział się od nas. Niemniej chętnie opowiada o kulisach „współpracy” oraz swojej restauracji.

- Zdecydowałem się wypowiedzieć umowę franczyzową, którą zawarłem z Multifoodem, gdyż nie otrzymywałem od franczyzodawcy obiecanego wsparcia. Zaraz po wpłaceniu opłaty wstępnej kontakt się urwał. Co więcej, Multifood oszacował koszty inwestycji na 200-400 tys. zł, ale już w połowie realizacji inwestycji kwota ta została przekroczona kilkukrotnie, co było dla mnie niemałym problemem. Na franczyzodawcę nie mogłem liczyć, więc zrezygnowałem ze współpracy, zatrudniłem własnych architektów, technologów i samodzielnie opracowałem koncepcję restauracji Familijna, którą obecnie prowadzę – relacjonuje Jacek Jarekko.

W jego ocenie, koncept nie narusza praw Multifoodu, gdyż sprzedaż jedzenia na wagę to tylko część tego biznesu. - Ponadto jest tam restauracja à la carte, bar z alkoholami, kawiarnio-lodziania – wlicza.

I dodaje: - Restauracji oferujących posiłki w systemie samoobsługowym jest na Dolnym Śląsku mnóstwo. Multifood nie ma wyłączności na tę formułę sprzedaży. Czy zamierza pozwać każdego konkurenta?

Familijna nie jedyna

Okazuje, że rzeczywiście Multifood STP wzięły na celownik nie tylko Familijną. W przygotowaniu są już kolejne pozwy przeciwko restauracjom, które wykorzystują własność intelektualną spółki m.in. 3 x naj Najszybciej Najtaniej Najpyszniej – w tym przypadku chodzi o nielegalne naśladownictwo, naruszenie praw autorskich, bowiem Multifood wszystkie hasła reklamowe wraz kolorystyką ma zarejestrowane w Urzędzie Patentowym. Spółka będzie domagała się odszkodowania za straty, jakie poniosła z tego tytułu.

- Jesteśmy zaskoczeni, że ludzie, którzy prowadzą biznesy, uważają się za biznesmenów, zachowują się w taki sposób. Zupełnie nie zdają sobie sprawy z tego, że większość elementów, jakie kopiują do swoich restauracji to własność intelektualna naszej firmy. Te znaki są zarejestrowane w Urzędzie Patentowym po to, aby nas chronić przed takim właśnie nieuczciwym zachowaniem. Mamy już XXI wiek, nie prowadzi się dziś działalności w Polsce jak w latach osiemdziesiątych czy dziewięćdziesiątych. My również przyglądamy się konkurencji, szanujemy ją i podziwiamy. Niektórych za świetne pomysły, innych za doskonały marketing. Kibicujemy profesjonalnym konceptom, szczególnie tym z polskimi korzeniami i polskim kapitałem – mówi Marzena Krupińska.

Podkreśla, że Multifood włożył mnóstwo czasu, pracy oraz pieniędzy w opracowanie swojego konceptu, wizerunku oraz systemu franczyzowego. Dlatego nie zamierza odpuszczać tym, którzy wybierają drogę na skróty.

- Nasz pierwszy lokal został uruchomiony w 2006 roku we Wrocławiu przy ulicy Kuźniczce 10. Jego otwarcie okazało się wielkim sukcesem. Codziennie odwiedzało go między 800 a 1000 klientów. Zachęteni sukcesem STP nieuczciwi biznesmeni postanowili otwierać podobne restauracje, a niektórzy wręcz identyczne, niestety jednak kopiujące i przywłaszczające sobie elementy będące własnością STP. W tym czasie Multifood STP pracował nad zbudowaniem Księgi Identyfikacji Wizualnej wraz ze specjalistami z firmy Metamorphosis z Wrocławia. Następnie współpracowaliśmy z Akademią Rozwoju Systemów Sieciowych z Warszawy, z którą zbudowaliśmy Podręcznik Operacyjny i przygotowaliśmy się do uruchomienia systemu franczyzowego, inwestując w to ogromne środki finansowe. Jednocześnie firma rozwijała się. Pojawiły się kolejne dwie restauracje STP we Wrocławiu. I znowu dwa kolejne sukcesy. Na te sukcesy jednak zespół firmy pracował bardzo ciężko. A do współpracy były zapraszane znane i sprawdzone firmy. Niektórym jednak wydawało się, że można koncept skopiować, powielić pomysł i prowadzić biznes bez franczyzodawcy, czyli po prostu ukraść – kończy Krupińska.

Joanna Cabaj - Bonicka

Lubię to! Bądź pierwszym znajomym, który to lubi.



Nissany dostawcze
Niech samochód stanie się Twoim współpracownikiem. Sprawdź ofertę!
www.nissan.pl



Siła DHL
Pomagamy firmom osiągać nowe cele. Zapoznaj się z ofertą DHL.
www.dhl.com.pl

Reklamy BusinessClick

ZOBACZ TAKŻE

(0 głosów, średnia ocena 0 na 5)

Komentarze

DODAJ NOWY SZUKAJ

Napisz komentarz

franczyzowy?

- Przyczyny porażek franczyzodawców
- Za i przeciw założeniu własnej działalności gospodarczej
- Jak zarejestrować własną firmę
- Jak napisać biznes plan

JAK ZBUDOWAĆ SYSTEM

- Jak pozyskać franczyzobiorców?
- Dlaczego warto tworzyć system franczyzowy (franchisingowy)?
- Czy Twój pomysł na biz. nadaje się do rozwijania poprzez franczyzę?
- Czy Twój pomysł na biz. powinien zostać rozwinięty poprzez franczyzę?
- Czy Twój istniejący biznes może rozwijać się poprzez franczyzę?
- Jak zbudować jednostki pilotażowe?
- Etapy rozwoju systemu franczyzowego
- Opracowanie i sprzedaż pakietu franczyzowego
- Tworzenie podręcznika operacyjnego
- Aspekty finansowe

POPULARNE

Jesień to najlepszy czas na otwarcie sklepu z zabawkami

Franczyza - czy na pewno taki prosty sposób na biznes?

Biznes z importu

5.10.15. chce wejść do mniejszych miast

Fometti w wersji kawiarnianej oraz shop-in-shop

Kolporter szuka partnerów do prowadzenia sklepów spożywczych

Esotiq wyszło z kryzysu obroną ręką

Pizzerie już nie tak popularne wśród franczyzobiorców

OSTATNIO KOMENTOWANE

British & Int. Franchise Expo Following my analysis, millions of pe...

EXPO XXI po raz kolejny pachnące i kolorowe - recenzja z Targów Kosmetycznych InterCharm Every body admits that life is very e...

Jak założyć biuro nieruchomości? Witam serdecznie. Informacje dotycząc...

Jak założyć biuro nieruchomości? witam, jak wyglądałaby współpraca z ...

Zagraniczne sieci franczyzowe w Polsce

Nie, nie są potrzebne żadne pozwoleni...